

Sprich die Sprache der Zukunft: Werde Teil unseres Vertriebsteams für KI-Software!



Du hast bereits 2-5 Jahre Vertriebserfahrung für erklärungsintensive Produkte/ Dienstleistungen, idealerweise in der Software-Industrie? Perfekt! Wir suchen: Software-affine Person mit technischem Grundverständnis, die komplexe Zusammenhänge verständlich vermittelt.

Jahresbruttogehalt ab
€ 50.000
+ Provisionen

Ausmaß
38,5 h
pro Woche

Deine Aufgaben

Als Sales Executive wirst du in der DACH-Region unterwegs sein (ca. 40% deiner Arbeitszeit). Ein freundliches Auftreten und respektvoller Umgang mit Kund:innen und Kolleg:innen sind für dich ein absolutes Muss.

Dein Vertriebsgebiet liegt in deiner Verantwortung. Du wirst bestehende Kundenbeziehungen auf- und ausbauen, Termine mit Kund:innen und dem Pre-Sales Team koordinieren und mühelos C-Level Diskussionen führen.

Termingerechtes Closen von Opportunities und die Qualifizierung derselben sind für dich eine Selbstverständlichkeit. Vertragsverhandlungen mit den Stakeholdern machen dir sogar Spaß!

- » Du bist bereit, für deinen Erfolg selbst Verantwortung zu übernehmen und gehst mit uns die Extrameile.
- » Ausgezeichnete Kenntnisse und der Umgang mit CRM-Lösungen und MS Office sind für uns selbstverständlich. Falls du darüber hinaus auch diverse Vertriebspraktiken wie MEDDIC beherrschst, umso besser!
- » Du erhältst eine attraktive Vergütung in Form eines Jahresbruttogehalts ab EUR 50.000 und der Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von deiner Qualifikation und Erfahrung plus Provisionen & Bonus



Wir sind Leftshift One

Wir sind ein **österreichisches High-Tech-Unternehmen aus Graz** im Bereich der künstlichen Intelligenz (KI). Wir bieten **KI-Lösungen inklusive Consulting als Service (AI-as-a-Service)** für Endkunden und Software-Integratoren an. Im Mittelpunkt steht bei uns die symbiotische Zusammenarbeit von Mensch und Maschine. Daher stellen wir, vertrauensvolle, erklärbare und ressourcenschonende Modelle zur Verfügung. Bei uns erwartet dich ein motiviertes Team, herausfordernde Projekte und die Möglichkeit, deine Fähigkeiten und Talente voll auszuleben. Wir suchen jemanden wie dich, der mit Begeisterung und Engagement seine Vertriebsexpertise einbringt!

Dein nächster Schritt

Bist du bereit für diese aufregende Herausforderung? Dann bewirb dich jetzt und lasse uns gemeinsam Großes erreichen! Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Schicke uns jetzt deine Bewerbung an jobs@leftshift.one